



**GUINEENNE D'EXPERISE-NEGOCE**

**le professionnalisme selon vous**

### **Avis de recrutement**

## **La Guinéenne d'Expertise-Négoce (G.E.N) recrute : Deux (02) Agents Commerciaux**

Dans le cadre du développement de ses activités, **La Guinéenne d'Expertise-Négoce (G.E.N)** recherche **deux (02) Agents Commerciaux dynamiques et motivés**, capables de contribuer efficacement à la croissance de l'entreprise à travers l'élargissement et la fidélisation de son portefeuille client.

### **Missions et responsabilités :**

Sous la supervision de la direction commerciale, les candidats retenus auront pour principales missions de :

- Assurer la prospection et l'acquisition de nouveaux clients ;
- Développer et entretenir des relations commerciales solides avec les clients existants ;
- Réaliser des études de marché et identifier de nouvelles opportunités d'affaires ;
- Participer aux appels d'offres et répondre aux besoins des clients en apportant des solutions adaptées ;
- Conseiller et assister les clients dans le choix des produits et services proposés par l'entreprise ;
- Gérer et mettre à jour une base de données clients ;
- Assurer le suivi et le recouvrement des créances auprès des clients ;
- Développer le volume des ventes et contribuer à l'atteinte des objectifs commerciaux de l'entreprise ;
- Participer à la mise en place de stratégies marketing et d'actions de communication visant à renforcer la visibilité de l'entreprise ;
- Effectuer un reporting régulier (journalier, hebdomadaire et mensuel) sur les activités commerciales (prospection, visites clients, performances des ventes, etc.).

### **Profil recherché :**

- Être titulaire d'un diplôme de niveau **Bac +2 minimum** en **Commerce, Gestion, Banque, Finances** ou tout autre domaine équivalent ;
- Justifier d'une expérience professionnelle d'au moins **deux (02) ans** dans un poste similaire ;
- Avoir une excellente capacité de négociation et un bon relationnel ;
- Maîtriser les techniques de vente et de prospection commerciale ;
- Être orienté résultats et capable de travailler sous pression avec des objectifs précis ;
- Avoir une bonne connaissance du marché local et des enjeux commerciaux;
- Être rigoureux, organisé et proactif ;
- Maîtriser les outils bureautiques et les logiciels de gestion commerciale serait un atout.

**Dossier de candidature :**

Les candidats intéressés sont priés d'envoyer **un CV actualisé et une lettre de motivation** à l'adresse e-mail suivante : [gengn01@yahoo.com](mailto:gengn01@yahoo.com), au plus tard le **11 mars 2025 à 16h00**.

Seules les candidatures retenues seront contactées pour la suite du processus de recrutement.